

Portrait de membres

Rudolf (Rudi) Burgstaller, Schaffhouse, fondateur & propriétaire de



Comme titre professionnel, on pourrait le qualifier d'APS, Aeroplane Problem Solver.

Un métier où les contrats sont parfois scellés par une simple poignée de main.

Quel est ton parcours professionnel ?

- Électromécanicien, école professionnelle supérieure d'électrotechnique, études post-diplôme en gestion d'entreprise. Formation continue dans le domaine de la qualité, entre autres EFQM & ISO, pilote technique.
- Ingénierie technique Swissair (ATA), Mc Donnell-Douglas, Airbus, Honeywell, Sextant
- Directeur technique d'une grande école de pilotage suisse avec suivi de la flotte, entretien, certification de simulateurs de vol (SFTD), instruction, certification d'entreprise selon l'EASA.
- Divers mandats dans le domaine de l'aviation, entre autres direction

d'aérodrome, pilote de ferry, mise en place de systèmes Q, recherche de solutions techniques, revitalisation d'une FTO après une faillite.

Quel est le modèle commercial de la société « Wingscout » ?

La compétence principale est la recherche de solutions pour des « projets échoués ». Achat et vente de pièces d'avion ou d'avions entiers. Y compris ceux qui sont endommagés, qui ne sont plus en état de voler où qui sont cloués au sol depuis des années mais qui pourraient encore voler, remise en état à des conditions générales intéressantes et/ou vente après la remise en service. La base pour cela est un vaste réseau aéronautique européen qui se développe dans le monde entier.

Par exemple ?

- Obtention d'un AN2 pour le théâtre de Bâle, accroché au plafond et utilisé comme décor, revendu après la fin de la représentation.
- Recherche de solutions variées pour des avions non terminés ou endommagés avec des partenaires de l'UE ; tôle, dommages dus à la grêle, intérieur, avionique, retrofit, moteurs, etc.
- Pour un aviateur de la première heure, recherche d'un acheteur (musée de CZ-Prague) pour son

bijou soigneusement restauré ; « Praga Baby ».

- Mise en place de cours techniques pour l'association www.go-tec.ch pour la promotion des professions MINT (mathématiques, informatique, sciences naturelles et technique).
- Acquisition d'équipements aéronautiques et de toutes les autorisations pour les films de cinéma.
- Vaste projet PC6 avec retrofit, transformation de l'avionique, peinture, etc.
- Rapatriement d'un jet d'affaires de la région africaine pour une grande compagnie d'assurance aérienne, avec la participation de l'ambassade suisse et des compagnies aériennes locales.
- Expertises sur mandat, engagements ponctuels à court et moyen terme, selon les besoins des entreprises concernées.

Y a-t-il des temps forts commerciaux particuliers ?

Oui ! En l'espace de quelques semaines, j'ai pu vendre un magnifique C180 avec des Snow-Skids vers l'Autriche et peu de temps après, le même appareil a été revendu à nouveau vers l'Allemagne !

Quelles sont tes conclusions ?

Les longues années d'expérience dans

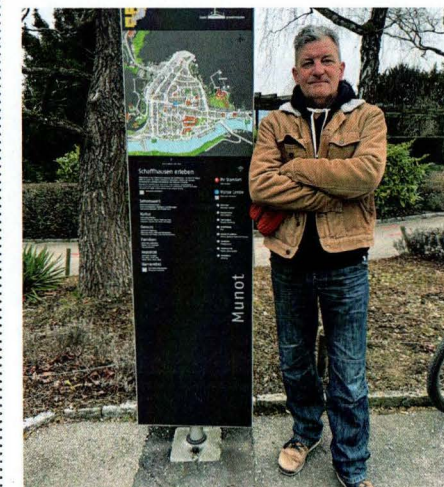
l'aviation ne peuvent pas être compensées par des études dans les Hautes Écoles. C'est un compliment envers la confrérie professionnelle expérimentée.

Quels sont tes projets d'avenir ?

Je vois mon avenir dans l'entretien du réseau aéronautique. Placer ma vaste expérience professionnelle dans les hautes écoles et la rendre accessible aux futurs professionnels de l'aviation.

Nous te remercions pour cet entretien et te souhaitons de nombreux moments forts dans le domaine des affaires.

Interviewé par
Urs Adam et Hans-Peter Graf



Rudi Burgstaller devant le Munoth à son domicile Schaffhouse